



Suter Romandie SA est une société innovante et engagée, spécialisée dans la déshumidification et le séchage de bâtiments. Active à l'échelle nationale et appartenant au groupe Suter, elle propose des solutions mobiles durables, efficaces et respectueuses de l'environnement. Pionnière en Suisse dans les chauffages mobiles à pellets, elle se positionne comme un acteur incontournable du secteur.



Afin de renforcer notre prospection en Suisse romande, nous créons un nouveau poste et recherchons, pour une entrée en fonction immédiate ou à convenir :

Spécialiste prospection téléphonique & identification de projets (40% à 60%) – Poste en interne, télétravail partiel possible

Votre rôle :

- Identifier et recenser tous les projets de construction ou rénovation en Suisse romande susceptibles de nécessiter nos services (séchage, chauffage mobile, déshumidification).
- Contacter de manière ciblée et qualitative les bureaux d'architecture, entreprises générales, chauffagistes, régies et autres acteurs du bâtiment pour détecter leurs projets en cours/futurs.
- Etablir un premier contact professionnel, efficient et respectueux, sans approche commerciale agressive.
- Récolter un maximum d'informations pertinentes, structurer ces données dans un outil interne et planifier des rendez-vous avec nos conseillers de vente sur le terrain.
- Collaborer étroitement avec notre équipe commerciale et participer activement à l'amélioration continue de notre processus de prospection.

Profil recherché :

- Expérience avérée dans la prospection téléphonique ou le télésecrétariat dans un **environnement B2B**, idéalement dans le secteur du bâtiment ou technique.
- A l'aise au téléphone, **proactif-ve**, persuasif-ve mais courtois-se, avec une capacité naturelle à instaurer la confiance dès les premiers échanges.
- Très bonne capacité d'écoute, de reformulation et de recherche d'information.
- Bonne connaissance ou intérêt réel pour nos services et notre secteur d'activité.
- Organisé-e, autonome, à l'aise avec les outils numériques (CRM, Excel, Outlook etc.).
- Parfaite maîtrise du français parlé et écrit ; toute autre langue est un plus.
- Taux d'activité souhaité : **40% à 60%**, avec **flexibilité et possibilité de télétravail** partiel.

Ce que nous offrons :

- Un **nouveau poste à fort potentiel** dans une entreprise en pleine expansion.
- Un environnement stimulant, collaboratif et humain, avec des processus simples.
- Des conditions de travail modernes et adaptables (home office partiel, horaires flexibles).
- Une mission à haute valeur ajoutée, où chaque contact que vous établissez fait la différence.

Envie de bouger les lignes avec nous ?

Envoyez-nous votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, photo) à l'adresse suivante : info@sutergroupe.ch

+41 21 311 08 01 info@sutergroupe.ch www.sutergroupe.ch

Authentique, durable, innovant



www.sutergroupe.ch